

# SISTEMA DE SECADO DRYMAT: PROSPECTO DE LA FRANQUICIA



## ¿ En que consiste el sistema DRYMAT?

El sistema de Drymat es un sistema inteligente que aplica bajas tensiones a los muros afectados por humedades por capilaridad ascendente, provocando que la humedad descienda. Para ello es necesario instalar un sistema de cableados, anodos y catódos en el muro afectado, sanear una capa de mortero afectada por la presencia de sales, y conectar los circuitos a un dispositivo Drymat.

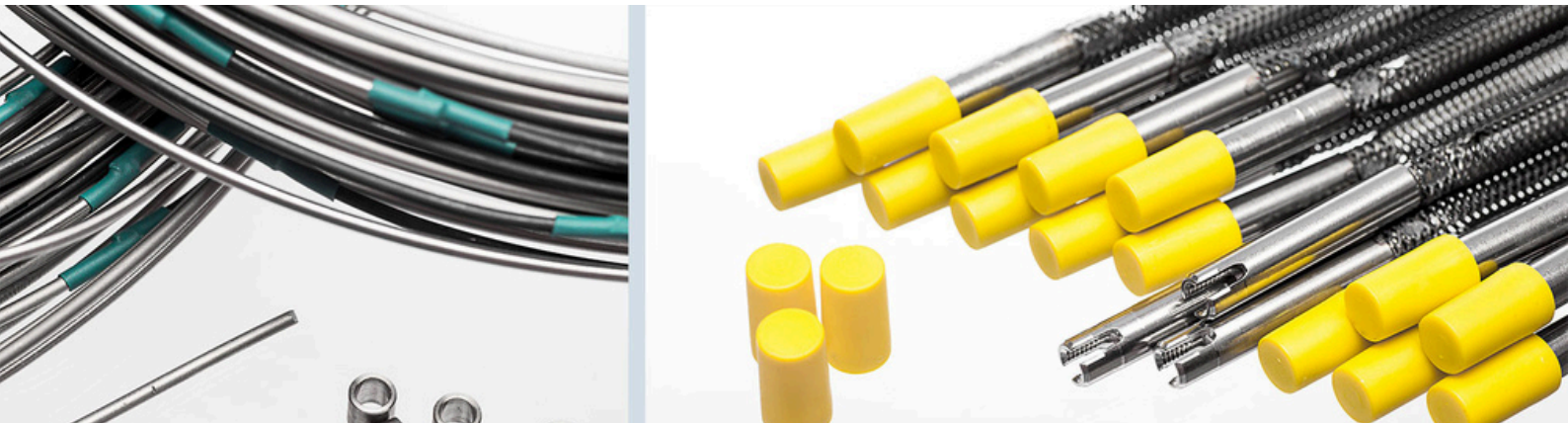
¿ Para quien puede ser interesante implementar este sistema ?:

Empresas instaladoras de aislamiento insuflado, empresas instaladoras de sistemas de secado de muros, empresas de colocación de carpinterías, reformistas, pintores, oficiales, albañiles, pladuristas, técnicos, ingenieros, arquitectos...etc,

## ¿ Que ventajas tiene Drymat para eliminar las humedades ?

- Es un sistema que no afecta a la construcción, prácticamente se ejecuta sin obra
- Eliminación de la humedad por capilaridad garantizada. La humedad se elimina de forma segura y en su totalidad, no existen limitaciones de espesor de muro, materiales de muro que puedan incidir, inhomogeneidades del muro y o problemas estructurales a tener en cuenta.
- Es relativamente económico ya que no requiere una intervención de obra a gran escala
- Es rápido de ejecutar, en 1 día se pueden instalar hasta 60 ml de muro afectado por humedad de capilaridad.
- Los materiales usados de alta calidad, tales como el titanio y las conexiones mecánicas no soldadas aseguran un funcionamiento a largo plazo, sin presencia de corrosiones.

- El sistema Drymat está avalado por la normativa Austriaca, aplicable en toda la Unión Europea. Es un sistema con base científica, probado y con excelentes referencias.



## 1er paso: Formación:



### Contenido del curso:

- 1. Principios Teóricos Drymat
- 2. Sistemas de secado de humedades
- 3. Componentes Drymat
- 4. Fases de Ejecución
- 5. Control de Calidad
- 6. Costes y Presupuestos
- 7. Marketing
- 8. Radón
- 9. Normativa
- 10. Términos de Colaboración con Drymat
- 1 día de prácticas en obra real

## Fechas de cursos 2026

---

## Los cursos se agendan de manera individual

En caso de interés, el curso de DRYMAT se agenda de forma individual. La parte teórica se transmite por vía digital y consta de aprox. 10 horas lectivas. La parte práctica se concierta en una obra real en Cataluña, a determinar en función de las fechas concertadas con el cliente.

---

## Estructura del curso

Una vez realizado el pago, se enviará por email un enlace dropbox al curso, de forma que el alumno podrá realizar la formación, cuando lo considere oportuno por diferido, en casa, contando con documentación extensa y videos.

La parte mas importante para formarse en la instalación, es la parte práctica que se realizará en una obra en Cataluña, para lo cual se avisará con antelación las fechas disponibles de manera que se pueda organizar a tiempo y realizar las oportunas reservas de hotel, medios de traslado, etc...( 8 horas, 1 día)

---

# Precio de la formación:

**Total: 1200 € mas IVA**

El pago de la formación se hará por transferencia bancaria a los siguientes bancos:

- BANCO SANTANDER, AISLA Y AHORRA, SL ES53 0030 1291 64 0298070273
- BANCO CAIXABANK, AISLA Y AHORRA, SL ES91 2100 4843 51 2200215489

---

## 2º paso: Implementación:

Es fundamental darte a conocer en tu región. Nosotros disponemos de empresas informáticas capaces de darte a conocer, y especializadas.

Es muy importante estar presente en SEM, SEO y de esta forma darse a conocer también a la IA para ser recomendados localmente (SEO LOCAL). Nuestra experiencia en otros ámbitos como el gremio de aislamiento insuflado, nos ha demostrado que aquí reside el éxito comercial y es el punto que mas deberemos trabajar.

## **3er paso: Equipamiento:**

En relación al equipamiento deberemos estimar un ppto entre 7.000 € a 10.000 € para comprar maquinaria especializada (HILTI o similar) tales como, rozadora, aspirador industrial, taladro o martillo, equipo de ensayos de humedad, y pequeñas herramientas. Con una furgoneta pequeña es suficiente para llevar este equipamiento, junto con morteros especiales.

## **4º paso: Primera obra:**

Una vez contratada la primera obra, ya se puede pedir los materiales, equipos de control eléctrico, cables, morteros especiales, necesarios etc... a través de Aísla y Ahorra, SL. Tardarán en llegar, aprox. 1 semana, directamente desde Alemania. Al finalizar la obra, deberá hacerse necesariamente una medición de la humedad existente, para poder certificar el éxito de la actuación, mas adelante, cuando en un tiempo de 6 a 12 meses, se realice de nuevo una segunda medición de la humedad existente en el muro, tras el tratamiento.

# 5º paso: Postventa

La idea es que una vez instalado el sistema, no haya que acudir mas, y el cliente quede satisfecho o muy satisfecho con el resultado, pudiéndonos recomendar para futuras actuaciones en su vecindad o su círculo de amigos (el famoso “boca a boca”) . Para ello, aparte de hacer los 2 pertinentes ensayos de humedad, antes y después, es importante dejar claro que el éxito del sistema implica que la capa de enlucido o enfoscado afectada por las humedades por capilaridad hayan sido totalmente retiradas para evitar el fenómeno de las sales que tienden a atraer humedad, y que pueden dar una falsa imagen irreal de que el sistema no funciona.

El cliente puede, una vez secado el muro mediante el sistema DRYMAT, por lo menos después de 6 a 12 meses, aplicar por cuenta propia un enlucido con morteros especiales a la cal, para darle un acabado adecuado al recinto tratado. Este tipo de trabajos artesanales, no tienen porqué ejecutarse, aunque pueden, por la misma empresa que ha instalado el sistema de DRYMAT.

# 6º paso: Business Plan

Aísla y ahorra tiene un acuerdo con Drymat relativo a la distribución exclusiva en España. En dicho acuerdo se excluye la zona de Cataluña, en la que

La empresa Torregra, por ser instalador fundador de este negocio de Drymat en España, tiene exclusividad en la instalación en Cataluña.

El resto del mapa de España no tiene límites y al principio de iniciar la actividad, a priori no se van a conceder exclusividades, si bien la empresa colaboradora demuestra ser capaz de superar el umbral de 50.000 € o 350 ml en compras anuales, se podrá acceder a la exclusividad en una región.

En caso de estar interesado en el sistema Drymat los requisitos son los siguientes:

- Formación con un curso teórico online y práctico. La parte práctica se realizará en una obra en Cataluña.

- Compra de equipos de Drymat y accesorios a través de Aísla y Ahorra, SL.

- Compra de equipamiento para instalar el sistema

- Asesoramiento informático contando con informáticos recomendados por Aísla y Ahorra, SL

- Asesoramiento técnico y comercial a través de Aísla y Ahorra, SL

- Compras de equipos y materiales por anticipado.

- La garantía que debe darse según ley, es de 3 años para la instalación en España. Los componentes de los equipos tienen una garantía de 20 años.

- Es importantísimo realizar los ensayos de humedad antes, a los 6 meses, y si es necesario posterioridad, para asegurar y documentar el éxito del sistema.

<b>Business Plan: concepto del negocio</b>	<b>Coste / PVP</b>
Formación Aísla y Ahorra SL (18h)	1.200 € + IVA
Equipamiento herramientas	7.000 € + IVA a 10.000 € + IVA
Rendimiento bruto negocio	30%
Coste por ml de secado de muro (60 -10ml)	140 € a 200 € + IVA
Precios PVP por ml de secado de muro (60ml a 10ml) + IVA	170 € a 250 € + IVA